

並の営業社員が「ハイパーフォーマー」に変わる

営業ツール制作・活用セミナー

- ✓ **きっかけの刈り取り** (引き合い、フェア・展示会来場者、セミナー参加者、来店者の刈り取り)
- ✓ **商談の成立** (販売・受注。有力顧客・大型案件の取り込み)
- ✓ **顧客の奪取** (他社から自社への切り替え。競合の牙城の切り崩し)
- ✓ **収益の伸長** (技術・サービススタッフの戦力化。営業未経験者・成績低迷者の底上げ)
- ✓ **代理店対策** (販売・受注実績を上げられないチャネルの強化・テコ入れ)
- ✓ **全員営業の実践** (間接部門・製造部門の巻き込みの円滑化。戸惑いや不安の払拭)

2018年7月11日(水)

昼間1時30分～4時30分

会場◆JR博多駅近く (後日連絡)

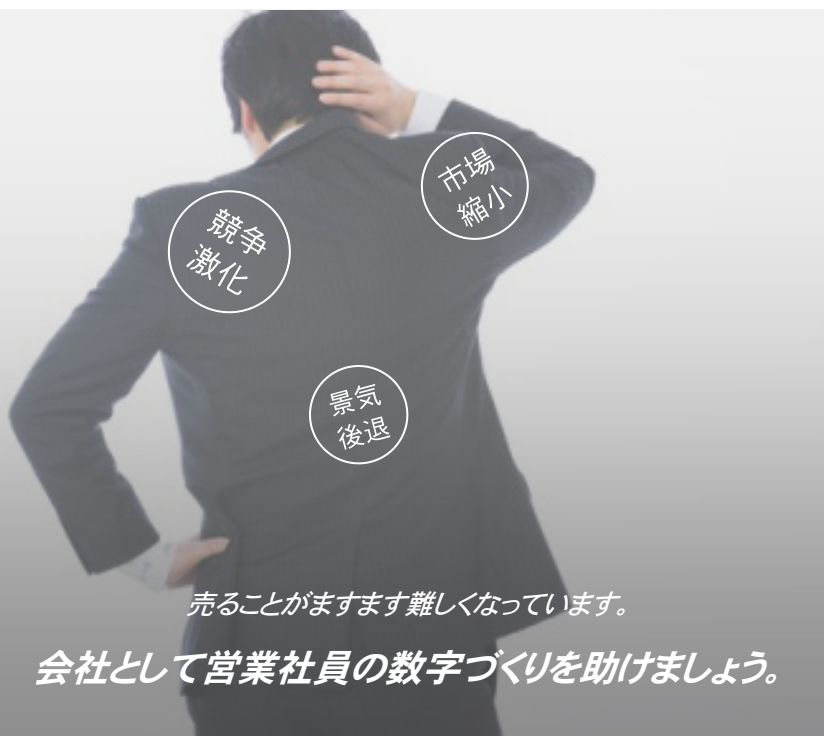
対象◆社長・役員・営業幹部の方々 (先着順)

※ご注意：経営層向けの内容です。

講師◆和田創 (和田創研代表)

参加費◆8千円 (消費税別途)

備考◆6月29日(金)参加申込み締切



業績低迷の治療薬として。
業績回復の特効薬として。

参加申込み ※会場は福岡・天神に変更になる場合あり。

- 参加申込書にもれなくご記入のうえ、ファクスでお送りください。当社より、メールにて請求書と参加証、会場地図などをご送付します。開催7日前までに、請求書に記載した銀行口座へ手数料ご負担にてお振り込みください。なお、参加申込みをお断りする場合がありますが、その際に理由を明らかにする義務を負いません。
- 直前のお申込みはお受けできません。また、キャンセルのご連絡は3日前までにお願います。それ以降になりますと参加費の払い戻しはいたしかねますので、代理の方がご出席ください。

※WEBで簡単に申し込みます。

<http://wadasouken.co.jp/seminar/004.html>

和田創研 TEL 050-3786-3704

FAX 050-3737-4562

MAIL info@wadasouken.co.jp

〒104-0061 東京都中央区銀座1-28-11 アクロス銀座505

営業ツール制作・活用セミナー 参加申込書

※同業者および個人のお申し込みは不可。※録画・録音は不可。

□ 2018年7月11日(水)昼間

氏名	所属	役職
MAIL	TEL	-
社名	業種	
住所	〒	

参加申込書にご記入いただいた「個人情報」は、本セミナーの事務手続きと運営のほか、当社グループからの関連情報の提供に使用します。第三者に開示・提供することはありません。