

有望見込客創出サービス説明会 DVD

新規顧客アポ取り有効度ナンバーワンシステム

LEAD pro

リアル説明会あり

新規開拓をサポートするサービスをリリースしました。
わずかな期間で濃い見込客をたくさんつくります。
営業部門が数年かかっても困難なアプローチを、最速1か月で終わります。
現時点でこれよりも有効な手法はありません。
ダイレクトメールやメール配信、テレアポと比べ、レスポンスが跳ね上がります。

貴社との打ち合わせを踏まえ、異次元の見込客獲得を成し遂げます。
概して、有力企業の上層部ほど効くシステムです。
優良な新規顧客を増やし、業績拡大と社業発展を叶えられます。

✓ 業種別・市場別アプローチ

ターゲティングが明確ですので的の確率が増します。

✓ 規模順アプローチ

最大手など、規模の大きい企業から働きかけます。

✓ 地位順アプローチ

社長など、地位の高い人物から働きかけます。

✓ 見込客の質の高さ

予算と権限を持つトップですので成約の可能性が増します。

✓ 見込客の量の多さ

主要な業種・市場なら、数十社～数百社を想定しています。

■ターゲット業種・市場（例）

- 企業（オフィス） ● 官公庁／自治体 ● 病院／特養 ● ホテル ● 結婚式場 ● 学校／学習塾 ● レジャー・スポーツ施設 ● 商業・飲食・興行施設 ● 百貨店／量販店／CVS／ディスカウンター（専門量販店） ● FC／代理店 ● 問屋 ● 物流／運輸／倉庫 ● メンテナンス ● 管理／清掃／警備／防災 ● IT／ICT ● AI／ロボット ● 広告／SP ● 展示会／イベント ● 印刷／紙器／包材 ● 銀行／証券／投資家（法人） ● リース／レンタル ● アウトソーシング ● 人材派遣／人材紹介 ● 電気／ガス／エネルギー ● エコロジー／省エネルギー ● 化粧品／日用品 ● 美容／理容 ● 医薬品 ● 食品／飲料 ● 農業／漁業 ● 土木／建設／不動産 ● 工務店 ● リフォーム／住宅設備／家具 ● FA／生産財／機械 ● 自動車／家電 ● 金属加工

本サービスを取り入れることで、これまでのダイレクトメールのレスポンスやリード獲得のパフォーマンスが大幅に改善します。

広告・SP代理店、DM・メール配信会社、営業代行会社との協業、ウェブマーケティング会社、MA会社との連携も歓迎です。
コンサルタント会社のサービスメニューに加えていただいても結構です。

同業者のいかなるアプローチよりも高いパフォーマンスをお約束します。
狙い澄ました見込客とのコンタクトでは、1ヶタ、2ヶタの開きがあります。

貴社の商品を必要とする企業が日本と世界のあちこちに存在します。
「LEAD pro」はそうした見込客を丁寧にしかも迅速に掘り起こします。

● 購入手続き

- ① 購入申込書にもれなくご記入のうえ、ファクスでお送りください。なお、購入をお断りする場合がありますが、その際に理由を明らかにする義務を負いません。
- ② 代金は前払いとなります。請求書をメールでお送りしますので、銀行口座にお振り込みください。振込手数料は購入者のご負担となります。
- ③ ご入金を確認次第、なるべくすみやかに発送の手続きを行います。送料は当社が負担します。
- ④ 返品は商品の開封前かつ到着後1週間以内に限りです。返品の送料、返金の振込手数料は申込者のご負担となります。

収録◇音声のみ（説明会と同一内容。名入れPDFテキスト付き）
価格◇3,000円（消費税別途）

和田創研

TEL 050-3786-3704（平日午前10時～午後5時）

FAX 050-3737-4562

E-mail info@wadasouken.co.jp

〒104-0061 東京都中央区銀座1-28-11 Central Ginza505

有望見込客創出サービス説明会 DVD 購入申込書

Windows版

※WEBで簡単に申し込みます。

<http://wadasouken.co.jp/kenshu-dvd.html>

申込企業	社名	年商	百万円	社員	人
※記入必須。	代表	業種	商品		
申込責任者	氏名	所属	役職		
※記入必須。	所在地 〒				
	TEL	—	—	FAX	—
	E-mail				

※会社のメールアドレスに限ります。
※メールアドレスは、英字・数字・記号をはっきりとご記入ください。

購入申込書にご記入いただいた「個人情報」は、代金請求・商品発送などの業務のほか、当社グループからの関連情報の提供に使用します。第三者に開示・提供することはありません。