

# 即効性最重視、並の営業社員をハイパフォーマーに変える 営業ツール制作・活用セミナー DVD

## 会社として開発営業を活発化、販売・受注を後押し

「売る」ことがますます難しくなっています。  
かたや、「営業力」は著しく低下しています。  
もはや、数字づくりを個々の営業社員に任せるわけにいきません。

参入が相次ぐ市場、衰退が速まる市場があります。  
また、業績の低迷や不振から抜け出せない企業があります。  
営業社員が習慣性の客回りに留まっていたのでは生き残れないはずです。  
決め手は、収益を上積みする「開発営業」を活発化させることです。

ところが、社長などトップが促しても、肝心の営業社員が動きません。  
「やれ」といってもやらない理由は、①いやだから(おもにストレス)、②できないから(おもに能力不足)に尽きます。  
要は、営業社員が「自信」のなさから、ブレーキを踏んでいるのです。  
数字づくりにおける最大のネックを解消するのが、本講座で明らかにしている「営業ツール」です。

会社として「販売・受注」を後押しすることで、並の営業社員をハイパフォーマー(成績優良者)に変えることができます。

本講座により、なぜ営業社員を動かせないか、数字を伸ばせないか、もやもやした不満や疑問も解消します。

営業ツールは自社に果敢な働きかけを根づかせ、「営業が強い会社」へ変えます。

本講座はクライアントの営業強化・立て直しを請け負ってきた和田創研のPRセミナーという位置づけですが、自社の収益を劇的かつ即座に改善するノウハウが満載です。

※DVDには約110分の「講義音声」とA4判・横位置・57ページの「PDFテキスト(出力可)」を収めています。

お申し込みの前に下記にお目通しください。  
本商品の購入はこれに同意していただいたという前提になります。

- 注意事項
  - ①本商品は、購入者が自らの学習に利用する権利を販売するものです。これ以外の目的と用途は認めません。したがって、本商品を第三者に開示・貸与・譲渡・販売することを禁じます。
  - ②本商品の著作権は「和田創」に留保されます。その一部または全部を複製・複製・翻訳・掲示・転載・送信・配信すること、各種媒体に入力することは著作権者の権利侵害となります。ただし、購入者が自らの学習に利用する場合に限り、人数分のテキストを出力することができます。
  - ③テキストは購入者(会社)の名入れを行ったうえでPDFファイル化しています。

- 購入手続き
  - ①購入申込書にもれなくご記入のうえ、ファクスでお送りください。内容をホームページなどで確認のうえ、お申し込みをお受けします。当社の類似業者と個人はお申し込みできません。なお、購入をお断りする場合がありますが、その際に理由を明らかにする義務を負いません。
  - ②代金は前払いとなります。請求書をメールでお送りしますので、銀行口座にお振り込みください。振込手数料は購入者のご負担となります。ご入金を確認次第、なるべくすみやかに発送の手続きを行います。送料は当社が負担します。
  - ③返品は商品の開封前かつ到着後1週間以内に限り、返品の送料、返金の振込手数料は申込者のご負担となります。

### 例えば、こんなことが可能

- ✓ **引き合いの創出**  
(問い合わせの増加、資料請求の獲得)
- ✓ **きっかけの刈り取り**  
(引き合い、フェア・展示会来場者、セミナー参加者の着地)
- ✓ **商談の成立**  
(販売・受注。なかでも有力顧客・大型案件の取り込み)
- ✓ **顧客の奪取**  
(他社から自社への切り替え。競合の牙城の切り崩し)
- ✓ **収益の伸長**  
(技術・サービススタッフの戦力化。営業未経験者・成績低迷者の底上げ)
- ✓ **代理店対策**  
(販売・受注実績を上げられないチャネルの強化・テコ入れ)
- ✓ **全員営業の実践**  
(間接部門・製造部門の巻き込み。戸惑いや不安の払拭)
- ✓ **量販店対策**  
(本部商談を通じた商品の売場確保・大量陳列)

### 業績低迷の治療薬、 業績回復の特効薬にも。

#### 和田創研

TEL 050-3786-3704

(ビジネスダイヤル 平日午前10時～午後5時)

FAX 050-3737-4562

E-mail info@wadasouken.co.jp

〒104-0061 東京都中央区銀座1-28-11 Central Ginza505

営業ツール制作・活用セミナー DVD 購入申込書 8,000円(消費税別途) Windows版 ※WEBで簡単に申し込みます。  
<http://wadasouken.co.jp/kenshu-dvd.html>

申込企業 ※記入必須。	社名	年商	百万円	社員	人
	代表	業種	商品		
申込責任者 ※記入必須。	氏名	所属	役職		
	所在地 〒				
	TEL	—	FAX	—	—
	E-mail	※会社のメールアドレスに限り、 ※メールアドレスは、英字・数字・記号をはっきりとご記入ください。			

購入申込書にご記入いただいた「個人情報」は、代金請求・商品発送などの業務のほか、当社グループからの関連情報の提供に使用します。第三者に開示・提供することはありません。