

業種・規模不問

採用実績多数

CD&TEXT 90分研修教材

利益改善
決定版

要点記入式

和田創講師

「社員テキスト」を見ながら「解説CD」を聞くだけ。

値引き対策

営業現場で使える実践テクニックあれこれ



顧客のシビアな値引き要求にどう対応するか。
だれでもできる手法と技巧を分かりやすく解説。

※CD(約90分)を聞き流すだけでも相応の効果が得られます。
※テキストはA4判・横位置・36ページ。PDF(デジタルデータ)で提供しますので、何人でも何度でも出力して使えます。

お申し込みの前に下記にお目通しください。
本商品の購入はこれに同意していただいたという前提になります。

●注意事項

- ①本商品は、購入者が自らの学習に利用する権利を販売するものです。これ以外の目的と用途は認めません。したがって、本商品を第三者に開示・貸与・譲渡・販売することを禁じます。
- ②本商品の著作権は「和田創」に留保されます。その一部または全部を複写・複製・翻訳・掲示・転載・送信・配信すること、各種媒体に入力することは著作権者の権利侵害となります。ただし、購入者が自らの学習に利用する場合に限り、人数分のテキストを出力することができます。
- ③テキストは購入者(会社)の名入れを行ったうえでPDFファイル化しています。

●購入手続き

- ①購入申込書にもれなくご記入のうえ、ファクスでお送りください。内容をホームページなどで確認のうえ、お申し込みをお受けします。当社の類似業者と個人はお申し込みできません。なお、購入をお断りする場合がありますが、その際に理由を明らかにする義務を負いません。
- ②代金は前払いとなります。請求書をメールでお送りしますので、銀行口座にお振り込みください。振込手数料は購入者のご負担となります。ご入金を確認次第、なるべくすみやかに発送の手続きを行います。送料は当社が負担します。
- ③返品は商品の開封前かつ到着後1週間以内に限り、返品の送料、返金の振込手数料は申込者のご負担となります。

●内容構成

- ①常套手段でも減らせる値引きはある
- ②全員が実行できる値引き対策の急所
- ③電話などでの値引き要求への対応法
- ④見積書を用いた基礎的な値引き対策
- ⑤即可能、価格表による値引き減らし
- ⑥軽く刺し違えるだけで利益は保てる
- ⑦値引き要求を跳ね返すトークの基本
- ⑧よくある値切りに応酬話法で備える
- ⑨値引き要求に即効性の高い対応策13
- ⑩試す価値のある値引き対策いろいろ
- ⑪驚くほど利くパフォーマンスのコツ
- ⑫顧客の納得を引き出せる値引き対策
- ⑬ぜひ決めたい大型案件の値引き対策

和田創研

TEL 050-3786-3704

(ビジネスダイヤル 平日午前10時～午後5時)

FAX 050-3737-4562

E-mail info@wadasouken.co.jp

〒104-0061 東京都中央区銀座1-28-11 Central Ginza505

値引き対策 CD&TEXT 購入申込書 18,000円(消費税別途)

※WEBで簡単に申し込みます。

<http://wadasouken.co.jp/shohin-cd.html>

申込企業 ※記入必須。	社名	年商	百万円	社員	人
	代表	業種	商品		
申込責任者 ※記入必須。	氏名	所属	役職		
	所在地 〒				
	TEL	—	FAX	—	—
	E-mail		※会社のメールアドレスに限り、 ※メールアドレスは、英字・数字・記号をはっきりとご記入ください。		

購入申込書にご記入いただいた「個人情報」は、代金請求・商品発送などの業務のほか、当社グループからの関連情報の提供に使用します。第三者に開示・提供することはありません。